dhistudio
APPWEB

# DHI STUDIO APPWEB S.L.

CRM Aplicaciones

Nuestro punto fuerte es el desarrollo de **Software CRM personalizado para empresas**, creación de **aplicaciones a medida** y **programas CRM**.  Nuestra experiencia en el desarrollo nos permite optimizar los recursos de que disponemos para poder ofrecer **aplicaciones CRM** sin necesidad de empezar desde cero.

Contamos con experiencia desde 1992 creando **aplicaciones de escritorio para empresas**, realizando **Web CRM** y aplicaciones personalizadas multidispositivo, multiusuario y multicentro.

Consulte a nuestros técnicos de DHIStudio APPWEB, sin compromiso, si necesita realizar un estudio detallado de su proyecto y objetivos. Se realizará un detalle de los tiempos y puntos de cada paso a realizar y le ofreceremos un acceso desde la primera semana al desarrollo para que pueda depurar la implementación de las secciones.

Para facilitar el acceso a los programas de gestión disponemos de aplicaciones CRM escalables a través de alquiler del servicio desde 25?/mes. Si no desea costear el desarrollo de una aplicación personalizada, las distintas plataformas que ofrecemos unifican servicios creados en las mismas, tras muchos años realizando CRM personalizados.

# PreguntasFrecuentes

### ¿Qué es un CRM Web?

CRM son las siglas de Customer Relationship Management, cuyo significado es ?Gestión de Relaciones con Clientes?. Un CRM es una aplicación que reúne en una misma plataforma varios módulos los cuales son accesibles por todo el equipo de trabajo de su organización.

Un CRM software permite el tratamiento automático de datos recogidos desde la web, registros, petición del formulario de contacto, etc

### ¿Qué gestiona un CRM Software?

La aplicación CRM gestiona todos los módulos que necesite la empresa, desde presupuestos, hasta facturas, proveedores, almacén? Las características fundamentales de nuestro CRM Web son varias, destacamos que es una aplicación multiusuario y multidispositivo y por otro lado es una herramienta flexible y escalable.

### ¿Qué valor aporta el CRM a una empresa?

Un CRM permite hacer un seguimiento del rendimiento del negocio, aportando una visión completa de todos los departamentos implicados. Facilita las tareas de su equipo de trabajo y le permite ahorrar costes y tiempos.

El CRM le permitirá analizar gráficos y podrá profundizar con informes y diagramas.

### ¿Para qué sirve un CRM?

Contar con un programa CRM en la organización permite que se mejore el servicio de atención al cliente, potencia la productividad, hace posible que las tareas se realicen en menos tiempo y permite que tenga toda su actividad empresarial bajo control.

Si implementa un CRM tendrá una visión más profunda de su empresa y tomará mejores decisiones.

### ¿Cuál es el precio de un CRM?

Depende de las necesidades del cliente, el CRM puede tener un precio u otro dado que es un programa a medida.

Se trata de una plataforma personalizada, realizada a medida con diversos módulos que se activarán o no dependiendo de lo que nos solicite. Consúltenos sus necesidades y le daremos un presupuesto personalizado sin compromiso.